



Компания ERP - продажа, установка, сопровождение, адаптация и консультации по системе "1С:Предприятие"
г.Астана, ул.Иманова, 19, оф. 506 «б», тел. (7172) 78-75-20
г.Караганда, ул.Алиханова, 37, оф. 307-312
Тел. (7212) 50-67-21, 50-67-22, 50-67-23, 51-39-21
Веб-сайт: <http://www.erpcompany.kz>
E-mail: office@erpcompany.kz, erpcompany@mail.ru

Предложение по автоматизации деятельности экспедиторов и торговых агентов

Дата создания: 29 июня 2016 г.
Дата изменения: 14 сентября 2016 г.
Версия: 1.0
Автор: Ковалёв Александр "Компания ERP"
E-mail: alexandr@erpcompany.kz, erpcompany@mail.ru
Тел. (705) 765-73-57

Уважаемый руководитель!

Наша компания предлагает Вам автоматизировать деятельность торговых агентов и экспедиторов. Предлагаемая нами система позволит:

- Получить полный контроль над деятельностью торговых агентов и экспедиторов, отображая на карте их маршрут, и текущее местоположение на нём;
- Оперативно и без ошибок обрабатывать заявки розничных торговых точек, принимая их в вашу программу непосредственно от агентов, находящихся на маршруте, по каналам мобильной связи;
- Увеличить продажи Вашей продукции через розничные торговые точки, путём оперативного получения и анализа выкладки товара, остатков, анкетирования, и других данных с торговых точек;
- Ускорить документооборот и расчёты с розничными торговыми точками путём печати документов агентами на мобильных принтерах непосредственно у клиентов;
- Повысить гибкость и точность работы путём назначения индивидуальных цен и скидок, используемых торговыми агентами в работе автоматически;
- Оптимизировать загрузку вашего транспорта путём автоматического формирования листов загрузки, маршрутных листов, и документов на реализацию.

Вне зависимости от того, внедрите ли Вы предлагаемую нами систему в уже работающей агентской сети, или планируете создать агентскую сеть «с нуля» на основе нашей системы для активных продаж своей продукции – Вы получите инструмент, позволяющий экспедиторам и торговым агентам с максимальной эффективностью, под полным Вашим контролем. Это даст Вам конкурентные преимущества в виде скорости обработки заказов, надёжности как поставщика, и повышения удобства работы розничных торговых точек с Вашей компанией. Кроме того, предлагаемая нами система значительно сократит внутренние потери – времени, денег, возвраты и потери продукции, расход ГСМ, и, таким образом, повысит эффективность работы и прибыль Вашей компании в целом.

Наша система реализована на базе программного продукта «Моби-С», зарекомендовавшего себя как надёжная программа для автоматизации деятельности торговых агентов, и имеющего локализованную казахстанскую версию. Мы являемся партнёрами компании «Моби-С» в

Центральном Казахстане, и представлены в городах Астана (филиал) и Караганда (центральный офис). Нашей компанией автоматизировано уже более десяти агентских сетей в Центральном Казахстане, и внедрено более пятидесяти рабочих мест программы «Моби-С» для торговых агентов.

Мы имеем опыт интеграции программы «Моби-С» для торговых агентов со следующими программными продуктами:

- Учётные системы на базе «1С:Предприятия 8» и «1С:Предприятия 7.7», любой конфигурации, в том числе оригинальной, и разработанной ранее по Вашему заказу;
- Система GPS-мониторинга «АвтоГРАФ».

Мы можем интегрировать работу Ваших торговых агентов с любой установленной у Вас учётной системой, или системой GPS-мониторинга.

Пример нашего внедрения системы для торговых агентов

Бизнес-контекст

Предприятие производит пищевую продукцию, и продаёт её через супермаркеты, магазины, и другие торговые точки города и области.

Сбор заказов происходит через штат торговых агентов, доставка и отгрузка продукции – штатом транспортных экспедиторов. Учёт ведётся в конфигурации «1С:Предприятие 8. Бухгалтерия для Казахстана», значительно доработанной в своё время под нужды учёта (реализован учёт заявок покупателей, и прочее). На машинах экспедиторов установлены GPS-трекеры, данные которых поступают в приобретённую и используемую предприятием систему мониторинга «АвтоГРАФ», отображающую маршрут и текущее местонахождение каждой машины на карте. Заявки от магазинов принимаются торговыми агентами, и затем сообщаются по телефону менеджерам офиса, которые вводят их в «1С:Предприятие», затем контролируют и отгружают.

Предпосылки автоматизации и решаемые задачи

- Отсутствует контроль маршрутов и перемещений торговых агентов, которые передвигаются на личном транспорте, либо пешком. Необходимо подключить их к системе «АвтоГРАФ» так, чтобы они отражались на карте аналогично машинам экспедиторов;

- При телефонном приёме заявок случаются ошибки и задержки. Необходимо организовать приём заявок торговыми агентами с мгновенной передачей в офис, и автоматическим формированием документов в «1С:Предприятии» офиса.

Наше решение

Для пеших торговых агентов были закуплены лицензии на программу «Моби-С Pro», позволяющие, помимо ввода заявок и формирования документов, отсылать GPS-координаты агента в «1С:Предприятие 8», с телефонов, оборудованных GPS-навигатором.

В «1С:Предприятии 8» был организован приём этих данных, и отправка их через Интернет на сервер «АвтоГРАФ», в виде, полностью имитирующем объекты с установленными GPS-трекерами системы «АвтоГРАФ». Также для этой системы были закуплены дополнительные лицензии на подключение торговых агентов. После этого маршрут и местоположение торговых агентов стало отображаться на карте аналогично машинам экспедиторов.



Схема работы, реализованная нами при внедрении, изображена на рисунке.

Спасибо за проявленный интерес. Мы можем рассчитать стоимость внедрения системы автоматизации деятельности торговых агентов в вашей компании, и провести презентацию в вашем офисе в удобное для Вас время.

**С пожеланием успехов в работе
и надеждой на плодотворное сотрудничество,
Компания ERP**