



Компания ERP - продажа, установка, сопровождение, адаптация и консультации по системе "1С:Предприятие"  
г.Астана, ул.Иманова, 19, оф. 506 «б», тел. (7172) 78-75-20  
г.Караганда, ул.Алиханова, 37, оф. 307-312  
Тел. (7212) 50-67-21, 50-67-22, 50-67-23, 51-39-21  
Веб-сайт: <http://www.erpcompany.kz>  
E-mail: [office@erpcompany.kz](mailto:office@erpcompany.kz), [erpcompany@mail.ru](mailto:erpcompany@mail.ru)

# Предложение по автоматизации деятельности экспедиторов и торговых агентов

Дата создания: 29 июня 2016 г.  
Дата изменения: 14 сентября 2016 г.  
Версия: 1.0  
Автор: Ковалёв Александр "Компания ERP"  
E-mail: [alexandr@erpcompany.kz](mailto:alexandr@erpcompany.kz), [erpcompany@mail.ru](mailto:erpcompany@mail.ru)  
Тел. (705) 765-73-57

## Уважаемый руководитель!

Наша компания предлагает Вам автоматизировать деятельность торговых агентов и экспедиторов. Предлагаемая нами система позволит:

- Получить полный контроль над деятельностью торговых агентов и экспедиторов, отображая на карте их маршрут, и текущее местоположение на нём;
- Оперативно и без ошибок обрабатывать заявки розничных торговых точек, принимая их в вашу программу непосредственно от агентов, находящихся на маршруте, по каналам мобильной связи;
- Увеличить продажи Вашей продукции через розничные торговые точки, путём оперативного получения и анализа выкладки товара, остатков, анкетирования, и других данных с торговых точек;
- Ускорить документооборот и расчёты с розничными торговыми точками путём печати документов агентами на мобильных принтерах непосредственно у клиентов;
- Повысить гибкость и точность работы путём назначения индивидуальных цен и скидок, используемых торговыми агентами в работе автоматически;
- Оптимизировать загрузку вашего транспорта путём автоматического формирования листов загрузки, маршрутных листов, и документов на реализацию.

Вне зависимости от того, внедрите ли Вы предлагаемую нами систему в уже работающей агентской сети, или планируете создать агентскую сеть «с нуля» на основе нашей системы для активных продаж своей продукции – Вы получите инструмент, позволяющий экспедиторам и торговым агентам с максимальной эффективностью, под полным Вашим контролем. Это даст Вам конкурентные преимущества в виде скорости обработки заказов, надёжности как поставщика, и повышения удобства работы розничных торговых точек с Вашей компанией. Кроме того, предлагаемая нами система значительно сократит внутренние потери – времени, денег, возвраты и потери продукции, расход ГСМ, и, таким образом, повысит эффективность работы и прибыль Вашей компании в целом.

Наша система реализована на базе программного продукта «Моби-С», зарекомендовавшего себя как надёжная программа для автоматизации деятельности торговых агентов, и имеющего локализованную казахстанскую версию. Мы являемся партнёрами компании «Моби-С» в

Центральном Казахстане, и представлены в городах Астана (филиал) и Караганда (центральный офис). Нашей компанией автоматизировано уже более десяти агентских сетей в Центральном Казахстане, и внедрено более пятидесяти рабочих мест программы «Моби-С» для торговых агентов.

Мы имеем опыт интеграции программы «Моби-С» для торговых агентов со следующими программными продуктами:

- Учётные системы на базе «1С:Предприятия 8» и «1С:Предприятия 7.7», любой конфигурации, в том числе оригинальной, и разработанной ранее по Вашему заказу;
- Система GPS-мониторинга «АвтоГРАФ».

Мы можем интегрировать работу Ваших торговых агентов с любой установленной у Вас учётной системой, или системой GPS-мониторинга.

## **Пример нашего внедрения системы для торговых агентов**

### Бизнес-контекст

Предприятие производит пищевую продукцию, и продаёт её через супермаркеты, магазины, и другие торговые точки города и области.

Сбор заказов происходит через штат торговых агентов, доставка и отгрузка продукции – штатом транспортных экспедиторов. Учёт ведётся в конфигурации «1С:Предприятие 8. Бухгалтерия для Казахстана», значительно доработанной в своё время под нужды учёта (реализован учёт заявок покупателей, и прочее). На машинах экспедиторов установлены GPS-трекеры, данные которых поступают в приобретённую и используемую предприятием систему мониторинга «АвтоГРАФ», отображающую маршрут и текущее местонахождение каждой машины на карте. Заявки от магазинов принимаются торговыми агентами, и затем сообщаются по телефону менеджерам офиса, которые вводят их в «1С:Предприятие», затем контролируют и отгружают.

### Предпосылки автоматизации и решаемые задачи

- Отсутствует контроль маршрутов и перемещений торговых агентов, которые передвигаются на личном транспорте, либо пешком. Необходимо подключить их к системе «АвтоГРАФ» так, чтобы они отражались на карте аналогично машинам экспедиторов;

- При телефонном приёме заявок случаются ошибки и задержки. Необходимо организовать приём заявок торговыми агентами с мгновенной передачей в офис, и автоматическим формированием документов в «1С:Предприятии» офиса.

## Наше решение

Для пеших торговых агентов были закуплены лицензии на программу «Моби-С Pro», позволяющие, помимо ввода заявок и формирования документов, отсылать GPS-координаты агента в «1С:Предприятие 8», с телефонов, оборудованных GPS-навигатором.

В «1С:Предприятии 8» был организован приём этих данных, и отправка их через Интернет на сервер «АвтоГРАФ», в виде, полностью имитирующем объекты с установленными GPS-трекерами системы «АвтоГРАФ». Также для этой системы были закуплены дополнительные лицензии на подключение торговых агентов. После этого маршрут и местоположение торговых агентов стало отображаться на карте аналогично машинам экспедиторов.

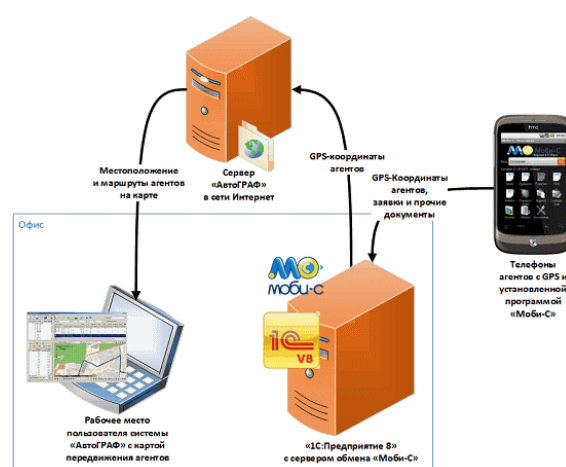


Схема работы, реализованная нами при внедрении, изображена на рисунке.

**Спасибо за проявленный интерес. Мы можем рассчитать стоимость внедрения системы автоматизации деятельности торговых агентов в вашей компании, и провести презентацию в вашем офисе в удобное для Вас время.**

**С пожеланием успехов в работе  
и надеждой на плодотворное сотрудничество,  
Компания ERP**